

## Cherrypicks：今年多賺幾倍

### 創業Startup

科網併購潮白熱化，

千禧年成立的IT公司

Cherrypicks，是繼手機遊戲《神魔之塔》開發商Mad Head後，第二間受中資科網股青睞的港資公司。科網收購表面上毫無章法可言，有業內人士坦言，併購作價往往取決於「想像空間」，若然科技startup「有橋」，根本不愁沒有買家入股。

記者：馮健鏗

上月被網龍(777)以2.38億元收購的Cherrypicks，2013年歷史市盈率(PE)達26.4倍，相較《神》逾70倍市盈率有一定距離，但創辦人趙子翹不同意收購市盈率比市價為低。「今年仲會翻幾番，收購預測市盈率其實只係8至9倍」，以趙子翹提供的市盈率計算，預測Cherrypicks於2014年可賺約2,800萬元，比去年盈利900萬元按年大增兩倍。

趙子翹坦言，過去三、四年也獲不同中美歐企業主動接洽買盤，當中包括美國上市公司。拔萃男書院畢業的趙子翹卻與網龍主席特別「啱key」，令雙方由最初洽談合作，變成最終入股合併，「DJ(網龍主席劉德建)係外國接受教育，涉獵比較世界觀，好難得有內地上市科技公司嘅老闆咁國際化」。

### 看好網龍教育軟件

雖然收購沒有包含具備產品研發能力、知識產權的Cherrypicks Alpha平台，而只是將解決方案業務平台與網龍合作，但趙子翹對今次合作非常滿足，「網龍未來教育軟件嘅生意會比手遊更加大，嚟緊半年會有好多新公佈、新收購」。

除了寫Apps，Cherrypicks的另一賣點是iButterfly，以AR(擴展實景Augmented Reality)技術讓用戶以手機「捉蝴蝶」取優惠券，稱公司因這項技術而聲名大噪，包括馬會、滙豐、亞洲萬里通等等。

創業豈會盡如人意，趙子翹憶述Cherrypicks在2012年替TVB香港小姐決賽全民投票的失誤，縱然不願多提，但不諱言要在10分鐘內搞公投的難度很高，但該事件過後反而大大增加公司知名度，定單因而顯著上升。

### 科技startup最重要有橋

科網併購屢創天價，如網龍以148億元出售91無線、facebook以1,400億元購WhatsApp等。有業界人士指出，《神》被雲遊(484)以逾70倍市盈率5.4億元入股之前，也獲多個收購方接洽，爆料指《神》沒有選擇作價最高的一方，「好難劃一基準衡量科網公司估值，一般會睇註冊、活躍用戶數目、下載量、市盈率、生命週期、知名度等等」，但觀乎騰訊(700)、阿里巴巴等瘋狂式收購，科技startup最重要的還是「有橋」，用想像空間換取「衝動式消費」。



趙子翹表示startup最重要有橋。 李潤芳攝



iButterfly讓用戶以手機「捉蝴蝶」取優惠券。

### 趙子翹(Jason)履歷

年齡	43歲
學歷	Waterloo University 電子及電腦工程一級榮譽畢業
履歷	1994年加入德勤，1999年躍升為董事
	2000年創立Cherrypicks
	2003年開發手機接駁鈴聲
	2007年專攻手機App，創立社交網絡「優點」
	2011年推出iButterfly電子優惠券O2O平台
	2012年為TVB香港小姐決賽提供全民投票系統，出現系統失誤
	2014年獲網龍以2.4億元收購旗下移動業務

## 應急住宿App攻港

### 平價招徠

「星期五晚啲人喺蘭桂芳同旺角蒲完半夜想book酒店都會用呢個App(應用程式)。」HotelQuickly(HQ)法籍創辦人Raphael Cohen在一年多前推出主打「應急住宿」手機App，用戶在「last minute」透過手機預訂即晚酒店，而且賣點為「平」，HQ訂價一般較網上便宜平均28%。現與超過80間三星至五星級香港酒店合作。

Cohen坦言，HQ最初步的構思，只是「參考」美國的酒店預訂程式Hotel Tonight，當時亞洲沒有相同類型的App，推出至今約16個月，下載量錄得30萬次，註冊用戶為15萬名。以下載

次數計，目前泰國、台灣及新加坡為三大主要市場。當被問到如何爭取折扣，他指出：「如果酒店房間在最後時刻未能成功被訂，酒店只能白白損失賺錢的機會。」

### 盼加入支付寶功能

HQ的總部設於香港，最近獲得450萬美元(約3,500萬港元)A輪融資，Cohen表示，擬將集資所得，用作產品開發、宣傳營銷、加強亞太區的滲透率等等，暗示下一步計劃打入中國，未來有望加入支付寶功能，但承認短期難與攜程網、Agoda等相提並論，而且市場推廣開支龐大，希望未來幾年可達到收支平衡。

記者：莊程敏